

EvoMill
Moulin à farine de
300 t/j conçu à l'avance

Soutenir la croissance sur les nouveaux marchés de la meunerie

Bühler a annoncé le lancement de son EvoMill. Cette solution de meunerie standardisée, de haute qualité et au meilleur rapport qualité-prix, est destinée à attirer les investisseurs sur les marchés EVOLving à fort potentiel de croissance. Le concept EvoMill est conçu pour offrir la qualité Bühler à des prix défiant toute concurrence, ce qui permettra à une nouvelle génération de marchés de la meunerie de prospérer.

En parcourant les pages de la presse spécialisée dans la meunerie, vous constaterez que les avancées technologiques sont nombreuses. La recherche de solutions de transformation alimentaire toujours plus efficaces et rentables est le moteur d'un secteur hautement compétitif. Ce sont ces avancées technologiques progressives qui, en fin de compte, se traduisent par une augmentation des bénéfices. Mais pour certains marchés, le potentiel technologique est moins important que la nécessité de contribuer au développement d'une industrie naissante de la manière la plus rentable possible. La capacité à fournir une solution de broyage à faible investissement, relativement simple, rentable et pourtant très efficace est souvent primordiale lorsqu'il s'agit d'attirer de nouveaux investisseurs sur un marché. C'est pourquoi Bühler a lancé le broyeur EvoMill, une solution de pointe prête à l'emploi, qui permet d'ajouter ultérieurement des fonctionnalités plus sophistiquées

Bühler a bâti sa réputation mondiale sur la qualité de ses solutions de pointe en matière de transformation des aliments. Il étend désormais cette réputation à des marchés où le besoin de solutions au meilleur rapport qualité-prix constitue une base solide sur laquelle votre entreprise peut s'appuyer. Le lancement du broyeur Bühler EvoMill permet aux investisseurs, principalement sur des marchés comme l'Afrique, de bénéficier de la marque Bühler, synonyme de fiabilité, de qualité et d'assistance, avec un investissement le plus faible possible. "C'est dans des régions comme l'Afrique que nous allons connaître les plus fortes croissances démographiques au cours des prochaines décennies et nous voulons fournir nos solutions là où les marchés sont susceptibles de se développer le plus", explique Peter Striegl, directeur du Grain Innovation Center & Milling Academy de Bühler, ajoutant que le concept du EvoMill peut également s'appliquer à d'autres régions.

Selon les Nations unies, la population de plus de la moitié des 54 pays d'Afrique doublera d'ici à 2050. Pour illustrer

l'ampleur de cette croissance, on estime qu'au cours des 30 prochaines années, l'Afrique devrait abriter un quart de la population mondiale. Cette proportion était inférieure à 10 % en 1950 (référence 1). C'est ce changement démographique qui attire les investisseurs dans le secteur africain de la meunerie. La meunerie joue un rôle clé dans la sécurité alimentaire du continent, car ses produits sont les principaux ingrédients des aliments de base consommés dans différents pays. La demande de solutions à moindre investissement sur des sites vierges, capables de produire des volumes plus importants, ne peut que croître en Afrique et dans d'autres régions du monde. Bühler vise à cibler ces marchés avec son nouveau EvoMill.

La solution la plus avantageuse

Bühler a mis à profit les compétences acquises au fil des générations pour fournir des solutions de mouture de la plus haute qualité au coût le plus bas possible. Construit pour traiter 300 tonnes de blé par jour, le EvoMill utilise une conception préétablie pour réduire les coûts au minimum.

"Le EvoMill est conçu pour produire une farine tout usage de base avec un taux d'extraction d'environ 78 % dans des conditions standard", explique André Kunadt, responsable technologique de Bühler pour la région du Maghreb. "Vous avez également la possibilité de produire une farine détournée, soit une farine à faible teneur en cendres, soit une farine foncée. Nous offrons également la possibilité de prendre des épurateurs pour produire de la semoule. Cependant, nous nous attendons à ce que 95 % de nos clients EvoMill produisent une farine tout usage en ligne droite.

Les solutions Bühler sont installées dans le EvoMill pour gérer la réception, le nettoyage et la mouture de la matière première, le stockage des produits finis et des sous-produits dans le bac de traitement intérieur, puis le processus



Figure 1.

EvoMill, un moulin à farine de 300 t/j conçu à l'avance

d'emballage en vue du transport. Bühler fournit également un kit de démarrage numérique qui peut être développé au fur et à mesure que le EvoMill évolue. Ce kit comprend une passerelle numérique permettant de se connecter à la plateforme cloud Bühler Insights, où les données sont collectées à partir du processus de production et sont mises à la disposition des opérateurs de l'usine sur des tableaux de bord personnalisés accessibles par les téléphones mobiles, les tablettes et les ordinateurs portables afin de les informer sur les processus de production. Bühler Insights est la base sur laquelle les clients peuvent installer d'autres solutions numériques spécifiques à leurs besoins, ce qui leur donne la flexibilité de concevoir leurs propres processus de broyage toujours plus efficaces.

Le kit de démarrage comprend le système de gestion du rendement (YMS) de Bühler, qui permet aux opérateurs des usines de surveiller le rendement et de comparer les écarts entre les différentes formules de recettes. Les balances d'entrée pèsent chaque ingrédient qui entre dans l'usine de production en temps réel et envoient les données à Bühler Insights pour analyse. Les balances de sortie pèsent ensuite tous les produits finis qui quittent l'usine, et envoient à nouveau les données à Bühler Insights. Les opérateurs de l'usine disposent désormais de toutes les données nécessaires pour comprendre et comparer ce qui entre et ce qui sort, et pour ajuster les processus de production ou les recettes afin de maximiser le rendement.

Une logistique complexe simplifiée

La construction d'un moulin sur un site vierge est un processus complexe et hautement spécialisé. "Il faut commencer par les travaux sur le site, les routes, l'infrastructure, les entrepôts, les bâtiments de réception, les silos à grains, puis concevoir et construire l'usine avec ses

planchers et ses silos de stockage, et enfin faire appel à quelqu'un comme Bühler qui fournit la conception du moulin et l'équipement, et tout cela doit être coordonné", explique Andreas Oertle, responsable du programme EvoMill chez Bühler.

L'un des principaux avantages du concept EvoMill pour les investisseurs est qu'il minimise et simplifie la coordination entre les différentes entreprises concernées. "En proposant des fournisseurs validés et de longue date, nous éliminons le casse-tête du processus d'évaluation. Ainsi, par exemple, nous suggérons de travailler avec des fournisseurs de silos à grains validés et des constructeurs de moulins validés, ainsi qu'avec des fournisseurs avec lesquels nous avons déjà aligné des concepts et des dessins détaillés pour réaliser des moulins préfabriqués. C'est l'un des moyens qui nous permettent de maintenir les coûts globaux à un niveau inférieur à ceux d'un moulin traditionnel", explique M. Oertle. "Cela signifie également que nous sommes prêts à proposer aux clients potentiels des concepts et des devis pour des bâtiments et des silos à grains préfabriqués. Le pouvoir d'achat de l'ensemble du concept étant entre les mains de l'investisseur, il s'agit d'une alternative viable au concept "clé en main".

L'idée derrière l'usine EvoMill est de simplifier au maximum les choses pour le client. Des contrats individuels sont établis pour le processus de construction, l'installation du silo et les solutions de broyage, en veillant à ce que l'interface entre chaque fournisseur de solutions soit clairement délimitée. Le fait d'avoir travaillé avec des partenaires de confiance dans le passé permet de limiter les surprises, ce qui signifie que les coûts sont beaucoup plus susceptibles de rester dans les limites du budget et que les calendriers peuvent être plus facilement respectés. Les calendriers peuvent être plus facilement respectés.

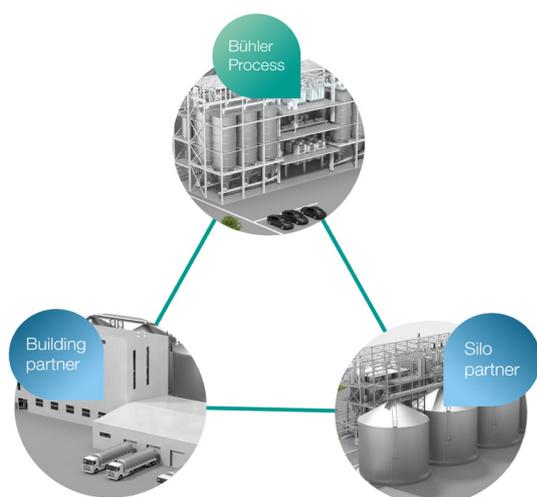


Figure 2.

Des partenaires de confiance, établis de longue date et dotés d'une longue expérience travaillent ensemble sur le EvoMill.

Des partenaires de confiance

Les partenaires avec lesquels Bühler travaille habituellement sur le EvoMill sont des leaders établis de longue date dans le secteur agroalimentaire, avec de nombreuses années d'expérience derrière eux. Ils proposent tous les dernières innovations fournies par des équipes pluridisciplinaires. "Ils sont rentables, très fiables et ont des années d'expérience dans ce type de solutions. Ils peuvent fournir non seulement la structure, mais aussi tous les silos intérieurs nécessaires au processus, ce qui réduit le nombre d'entreprises avec lesquelles les clients doivent traiter", explique M. Oertle. Les fournisseurs de silos de stockage de céréales qui travaillent avec Bühler sont tous des noms bien établis dans l'industrie, avec de solides antécédents et des décennies d'expérience de travail dans le monde entier sur de nombreux projets variés.

La flexibilité

L'un des arguments de vente unique du concept EvoMill est sa flexibilité, qui permet aux investisseurs de choisir leurs propres partenaires de projet et de ne pas se limiter aux entreprises recommandées. Bühler est heureux de travailler avec d'autres partenaires pour aider à créer une solution EvoMill plus personnalisée et sur mesure pour les clients. L'inconvénient de travailler avec des partenaires choisis par le client est qu'il peut être plus difficile de respecter les délais de construction et d'installation. La flexibilité permet au broyeur

EvoMill d'être un point de départ pour un partenaire d'investissement qui peut ensuite personnaliser les solutions pour répondre aux demandes spécifiques du marché. Cela s'applique également aux solutions de broyage proposées par Bühler.

Nous croyons en la flexibilité, c'est-à-dire en la capacité de partir du service de base et d'y ajouter de la valeur si le client le souhaite", explique Markus Pözl, responsable des ventes et des solutions commerciales de broyage chez Bühler. "Nous voulons tirer pleinement parti de la rentabilité d'EvoMill pour fournir le schéma de flux standard dans lequel des options définies sont fixées. Cependant, nous sommes toujours prêts à apporter des modifications et nous avons donc la possibilité d'étendre cette conception de base au fil du temps."

Au vu des réactions suscitées par le lancement du broyeur EvoMill, M. Pözl pense que c'est l'approche flexible de Bühler pour développer le principe du broyeur EvoMill qui suscite le plus d'intérêt. Il souligne également les avantages moins tangibles pour les investisseurs du EvoMill qui travaillent avec Bühler sur un marché potentiellement nouveau. "Nous avons des générations d'expérience dans le domaine de la meunerie et nous connaissons parfaitement nos marchés régionaux. Nous sommes réputés pour notre qualité et notre fiabilité, et nous tenons nos promesses. Chaque client bénéficie de nos centres d'assistance Bühler mondiaux, qui assurent le service et la formation. Tous les avantages dont bénéficient nos entreprises Bühler s'appliquent également aux clients de l'usine EvoMill.

Le concept du EvoMill, comme son nom l'indique, est le parallèle EvoMill. Le lancement est destiné à la transformation du blé avec une capacité de mouture de 300 tonnes de blé par jour. Mais Bühler s'est engagé à fournir un soutien à long terme aux marchés en croissance et en développement, avec des plans pour développer de nouveaux partenaires de projet et s'étendre au-delà de la mouture du blé et des niveaux de capacité actuels. Le EvoMill est appelé à devenir un élément du futur paysage de la meunerie.

Reference

<https://www.theguardian.com/global-development/2022/jan/20/by-2050-a-quarter-of-the-worlds-people-will-be-african-this-will-shape-our-future>

Bühler AG

CH-9240 Uzwil,

Switzerland

T +41 71 955 11 11

milling@buhlergroup.com

buhlergroup.com

